

どの領域で事業をスタートさせるか？

01 消費者の嗜好を

ほとんどの人は、健康の価値に気付いていません。深刻な病気になって初めて健康の価値を知ります。健康とは、「不確定」な利益です。健康に投資しても確実にリターンがあるとは限らず、健康行動（治療行動、保険行動、美容行動）は「誰のために」「何のために」という目的化が難しい。見えない「健康の確実性」を可視化し、「確実な利益」へと誘導するのがヘルスケアビジネスです。

02 健康に接近する

国の政策で言うと、厚生労働省の施策は、主にヘルスプロモーション（健康増進活動）を目的としたものであり、「病気を回避する」という予防焦点が中心。一方、経済産業省の施策は、ヘルスケアビジネスを目的としたものであり、「健康に接近する」という促進焦点が中心です。

03 市場の空き地を見つける

また、「空き地」となっている市場を探すことも重要です。「空き地」とは、市場があっても手付かずであったり、そもそも存在自体が知られていない市場で、いわゆる「ブルーオーシャン」のことです。



フルオーダーメイドインソール RUN×RUN®

<ヘルスケアビジネス参入における6つのポイント>

POINT① —ヘルスケア市場は拡大のトレンド

経済産業省は、近年の国内ヘルスケアの市場規模は2020年に26兆円に達すると推計しており、産業界において最も伸長する業種の一つとして期待されています。オーダーメイドインソールRUN×RUNはヘルスケアマーケットの**MEDICAL（治療）、HEALTH（予防）、WELLNESS（健康）**の広い分野に通ずるビジネスとして注目度を増しています。

POINT③ —一人に「感謝」されるビジネス

「運動パフォーマンスが向上した」「歩いても足が疲れない」「外反母趾も痛くない」等々、様々な**利用者から感謝をいただける貢献度の高いビジネス**です。



POINT⑤ —特別なスキルは不要

ヘルスケアビジネスに必要なスキルは「お客様に“感動”を与える」その心のみ。**販売システムやサポート体制（研修など）も充実**しているので安心して事業展開できます。

POINT② —社会からの注目も上昇トレンド

インソールビジネスは、世の中の健康課題を解決するか改善するかして、「**社会的価値を生み**、その社会的価値がさらなる企業活動の商機にもなる共有価値の創発という考え方で親和性が高いビジネスです。



POINT④ —未経験でも事業参加できる

ビジネスを開業される方は**9割が未経験からのスタート**です。前職の職種を問わず、活躍、事業を成長させる環境が整っています！また法人の新規事業としても導入されており、安心して参加できます。

POINT⑥ —抜群の収益性

フルオーダーメイドインソール「RUN×RUN」は抜群の収益性を誇ります。**多額な設備投資、在庫もかからず小資本からスタートできるため、高い利益を確保**できます。

将来性抜群、フルオーダーメイドインソール『RUN×RUN』

将来性のあるフルオーダーメイドインソール『RUN×RUN』を展開されるビジネスパートナーを募集しています。『RUN×RUN』ブランドの販売代理店はもちろん、自社ブランドを立ち上げたいOEMにも対応できます。

RUN×RUNで足の裏の痛みや違和感が緩和された。

フルオーダーメイドインソール『RUN×RUN』とは

身体の基礎（土台）となる足の状態が悪ければ身体全体のバランスが悪くなり、障害が発生する可能性が出てきます。RUN×RUNは「インソールの先進国ドイツ」の最高技術を活かした形成技術により足のアライメントを整え足の機能を促すと共に、バランスを整えます。足の歪みによりおこる痛み・外反母趾・腰の痛み・肩こり・骨盤の歪み・ひざの痛みを軽減するフルオーダーメイドインソールです。

82%

RUN×RUN®ビジネスパートナー募集

株式会社ドクターレザー RUN×RUN事業部
〒550-0003 大阪市西区京町堀1-7-9 東洋ビル4階
Mail : honbu@drleather.jp

☎06-6441-0123(代)

■ 詳しくはコチラから

<http://runrun-insole.com/>



個別説明会随時開催中！

【説明会内容】

1. RUN×RUNインソール事業のご説明
2. インソールマーケットの現状のご説明
3. 質疑応答



フルオーダーメイドインソールrunrun

検索